

# CALIFORNIA BUSINESS JOURNAL

## “RENVERSER LE SECTEUR DES SERVICES ENERGETIQUES”

Il fût un certain temps où être «perturbateur» pouvait avoir une teneur péjorative. Dans le secteur de l'énergie de nos jours, une telle impression potentiellement négative a été, eh bien, minimisée.

Fondée en 2011, Minimise Global s'est avérée être une perturbatrice de l'industrie dans le monde de la conservation de l'énergie.

*«Nous bouleversons le secteur des services énergétiques», déclare Daniel Badran, PDG de Minimise. «Nous faisons quelque chose que les entreprises d'efficacité énergétique traditionnelles pourraient offrir, mais elles ne le font pas, et elles sont présentes depuis des décennies et des décennies.»*

Alimenté par sa technologie exclusive d'économie d'énergie et d'efficacité énergétique et un modèle financier unique, en 2017, MINIMISE a lancé son révolutionnaire Projet d'efficacité énergétique en tant que service (EEaaS), mieux connu sous le nom de Entente Sans Investissement en Capital (ESIC).

Évoluant à travers les acronymes: Minimise fournit des services modernes de mises à niveau et de la gestion de l'énergie sans aucun coût initial de la part du client; il s'agit d'une structure d'épargne prépayée via l'efficacité énergétique - celui-ci figure parmi quelques modèles de ce type dans l'ensemble du secteur de l'énergie - en souscrivant aux améliorations.

*«Pas un seul sou n'est demandé au client», dit Badran.*

Les solutions d'énergie renouvelable sont vastes, allant de l'optimisation énergétique et la gestion moderne, l'eau et l'énergie solaire, les luminaires LED et l'optimisation des systèmes HVAC. Réduire la consommation d'énergie gaspillée tout en réalisant des économies s'est avéré une formidable équation gagnant-gagnant pour MINIMISE et sa clientèle. Évaluer les besoins d'un client, produire une étude de faisabilité, suivi d'une vérification en temps réel permet de construire un ESIC sur mesure.

*«En utilisant des protocoles et des pratiques financières internationalement reconnus, nous permettons au client de recevoir tous les services afin d'économiser l'énergie, et nous le faisons sans qu'il s'agisse d'un prêt, d'un bail, sans prise de garantie et sans affecter négativement les états financiers du client », dit Badran. «Nous voulons que le client ait autant d'autonomie énergétique autorisée par la loi, et nous le faisons en réduisant la consommation énergétique et la dépendance vis-à-vis du service d'utilité local. Et ils peuvent réduire leur consommation tout en modernisant leur infrastructure énergétique.»*

À savoir: le travail de MINIMISE dans le projet de Hillsborough County Public Schools à Tampa, en Floride - qui compte parmi les 10 plus grands districts scolaires du pays - a permis d'établir une norme pour la puissance et les possibilités offertes par le modèle ESIC. Cet accomplissement est le plus grand EEaaS au monde. Avec Hillsborough en tant que projet original éprouvé du modèle ESIC, MINIMISE a maximisé sa présence et son plan. Avec huit bureaux dans le monde, l'influence nationale de l'entreprise a connu un succès supplémentaire d'un océan à l'autre, tel en témoigne son nouveau bureau à San Diego. De concert avec le bureau chef MINIMISE USA, l'impact mondial peut être maintenant observé avec des bureaux au Mexique, en Nouvelle-Zélande, en Afrique du Sud, à Dubaï, aux Philippines et au Canada.

*«Nous sommes parti de notre projet de base en Floride, et nous l'avons maintenant transformé en une opportunité nationale et mondiale. Et il grandit à partir de là »,* Badran dit. «Et nous sommes maintenant en discussion et en soumissions pour les districts scolaires partout dans le pays, de la Floride à la Californie et au-delà.

Cette confiance dans le modèle ESIC peut être davantage appréciée par la récente annonce du renouvellement du mandat conjoint ainsi que dans l'expansion de la relation entre MINIMISE et RSF Capital Partners, LLP, basée au Royaume-Uni. En connectant MINIMISE à un financement via une grande banque britannique, RSF approfondi sa relation avec MINIMISE avec une entente à la hauteur de 400 millions de dollars en Contrats ESIC.

De telles nouvelles s'accompagnent également de nouvelles opportunités d'emploi étant donné que MINIMISE, leader reconnu pour la diversité de ses entrepreneurs et de ses fournisseurs, vise à créer plus de 100 nouveaux emplois l'année prochaine et ce, en Floride seulement. De plus, ce renouvellement du financement intervient alors que la nation et le monde recherchent un moyen de maîtriser les effets du Covid -19 a produit sur l'évaluation du personnel de la santé et la sécurité à cette époque pandémique.

Pour MINIMISE, l'opportunité de présenter le modèle ESIC aux écoles, aux grandes institutions et aux entreprises présente un double avantage en permettant d'améliorer l'efficacité énergétique et d'instaurer une protection contre les virus en même temps et sans frais. L'opportunité d'alléger les charges financières pendant les périodes instables tout en créant une atténuation moderne de la transmission de virus permet à l'entreprise de se préparer à créer des solutions palpables à double usage à une époque de besoin sérieux.

En catégorisant sa stratégie de l'ère COVID de «Contrôle à la source», «Dilution» et «Suppression de la source», l'approche MINIMISE consiste à comprendre des niveaux de CO2 élevés et la relation avec la distanciation sociale, ainsi que utiliser la technologie pour réduire la propagation respective des bactéries et agents pathogènes en aérosols.

*«Il s'agit de savoir comment nous pouvons aider à ramener les enfants à l'école, pour poursuivre leur apprentissage ? Il s'agit de donner aux parents la tranquillité d'esprit; il s'agit de créer des environnements scolaires qui sont plus sûrs pour leurs enfants qu'ils ne l'étaient avant l'ère de la COVID. Des couloirs d'école aux auditoriums, il s'agit de comprendre et puis de surveiller en temps réel de la qualité de l'air intérieur (QAI) et, entre autres solutions, améliorer la ventilation. Beaucoup ont peut-être pensé à cela, mais, concrètement, nous n'avons pas vu grand-chose fait à ce sujet du point de vue de la santé et de la sécurité. Il ne s'agit pas toujours d'une question de retour sur investissement, pour nous, il s'agit essentiellement de faire ce qui est approprié » - Daniel Badran, PDG de MINIMISE*

L'approche consistant à utiliser des technologies modernes et intelligentes pour gérer la consommation d'énergie et pour calculer les modèles d'utilisation des espaces est vaste et approfondi. Avec l'efficacité énergétique comme moteur, MINIMISE est en mesure de se concentrer, en ces temps difficiles, sur ce qui compte vraiment pour ses clients comme par exemple la désinfection et les méthodes de nettoyage des surfaces avec des technologies antivirales «Dry State» qui durent 90 jours et davantage, l'éclairage UVC pour une désinfection à 99%, une ventilation améliorée, des systèmes de filtration HVAC améliorés et minimisation de l'exposition aux polluants en mesurant correctement les paramètres de qualité de l'air intérieur.

«En emballant des solutions de santé et de sécurité dans le modèle ESIC pour un capital zéro de la part de nos clients, pour résoudre un problème toujours présent pendant que nous essayons de travailler pour sortir de cette pandémie me donne vraiment des frissons », dit Badran. «Le cœur de cette entreprise est: Donnez avant de recevoir. Réduisez avant votre Produire. »

Copyright © 2020 California Business Journal. Tous les droits sont réservés.  
[\(Edité et publié par Rick Weinberg, California Business](#)