

LA PROCHAINE LICORNE DE TAMPA BAY? UNE ENTREPRISE EN DÉMARRAGE OBTIENT UNE LIGNE DE CRÉDIT DE 400 MILLIONS DE DOLLARS U.S.

TAMPA BAY
BUSINESS JOURNAL

MINIMISE, Une start-up dans le domaine de la gestion énergétique en tant que service EEaaS, a obtenu une facilité initiale de crédit de \$400 Millions USD avec une banque basée au Royaume Uni.

La facilité initiale, qui est similaire à une marge de crédit conventionnelle, provient de RSF Partners. Cette entente survient à une époque où l'on aperçoit une effervescence dans la région: En effet, la semaine dernière la compagnie de cybersécurité ReliaQuest a annoncé une levée de fonds de \$300 millions et en juillet dernier, la start-up Medtech a réussi à sécuriser \$6 millions.

Mais le \$400 millions n'est que la pointe du iceberg pour MINIMISE qui a choisi de ne pas divulguer l'ampleur du financement en entier.

« C'est loin d'être toutes les entreprises qui se qualifient pour cette catégorie de fonds » expliquait Daniel Badran, PDG de MINIMISE au Journal des affaires de Tampa Bay. « c'est énorme pour une entreprise de Tampa, avec une banque qui a une présence dans 30 pays différents »

Daniel a rencontré Ante, un des partenaires fondateurs de RSF Capital par l'entremise d'un ex de Goldman Sachs pour qui Ante travaillait également aux bureaux de Londres. Les partis ont collaborés ensemble un peu plus de 2 ans.

« au fur et à mesure que les opportunités se multiplient, il en est de même pour les différents postes au sein de MINIMISE et le travail impliqué pour l'accomplissement de ces projets » disait Razmilovic dans un e-mail adressé au journal

Suite à cette nouvelle entente, RSF Capital prendra une part d'équité aux projets tandis que Badran demeurera le seul propriétaire de MINIMISE.

MINIMISE continue son entente de 25 ans avec le district scolaire du comté de Hillsborough, est en discussion avec la ville de Clearwater et a récemment remporté l'appel d'offres pour les écoles du comté de Sarasota.

La compagnie MINIMISE a été créée en 2011 et s'étend maintenant dans 7 pays. Ils utilisent un modèle financier unique qui permet à ses clients de réaliser des économies d'énergie. Ils connectent un appareil aux différents circuits électriques afin de mesurer la performance individuelle de chaque groupe d'appareil qui pourrait générer des économies additionnelles et peuvent ainsi soumettre des recommandations au client. Puis, au lieu d'être payé un montant fixe, MINIMISE prendra une partie de l'économie ainsi réalisée qui sans leur intervention, aurait été payée à la compagnie qui fournit l'électricité.

« nous prenons le risque financier et ainsi, les résultats sont égales à nos promesses et nous le prouvons » disait Badran

Badran est impliqué dans l'industrie de l'énergie depuis 2006, mais après deux combats consécutifs contre le cancer, il nécessitait l'insertion d'une boîte vocale artificielle. Pendant trois années, il demeura silencieux jusqu'à ce qu'il élabore le concept derrière MINIMISE »

« pendant ces trois années j'ai du arrivé à décider: Est-ce que j'abandonne ou bien est-ce que je prends le taureau par les cornes et je reviens au sommet ? » disait Badran *« je n'avais pas perdu la raison, seulement la voix. Je me suis simplement installé à l'ordinateur et j'ai écrit les premières 7 pages de ce modèle financier qui alla révolutionner l'industrie. Pourquoi était-ce important pour moi de créer ce système? Je voulais créer quelque chose qui se vend tout seul, afin d'avoir le moins possible à fournir d'explications verbales. Puis, j'ai commencé à développer une manière de parler sans cordes vocales. Il s'agit donc de l'histoire de revenir au top de l'industrie que je connaissais bien. »*

Badran avait originalement au TAMPA BAY INNO, qui est une division du BUSINESS JOURNAL, qu'il planifiait avoir 120 employés dans les 12 prochains mois. Avec la récente injection de capital, les plans ont déjà changé puisqu'il est en discussion avec 17 districts scolaires de la Floride tout en gardant les options ouvertes pour la conquête de davantage de nouveaux marchés dans d'autres pays.

« ça se traduira en davantage d'embauche » disait-il *« davantage de contrats en Floride, davantage de districts scolaires »*